

GeDe Kugellager-Vertriebs-GmbH



Gründung

Die GeDe Kugellager – Vertriebs GmbH wurde im Jahre 1976 gegründet.

Standort

Hemer – NRW am Rande des Ruhrgebietes

Mitarbeiter

Wir beschäftigen zur Zeit 15 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

Produktlinien

GeDe präsentiert sich Ihnen mit den Produktlinien **Antriebstechnik** und **Industriebedarf**.

Diese Warengruppen enthalten alle technischen Produkte, die für Reparatur und Erstausrüstung benötigt werden. Als Vertragspartner der renommierten Hersteller

Timken, Rollway und C.R. vertreten wir die Marktführer.

Aktivitäten

Im Zuge der fortschreitenden Globalisierung bedienen wir mittlerweile den Europäischen Kontinent, liefern aber auch regelmäßig weltweit, ob nach Australien oder Mexiko.

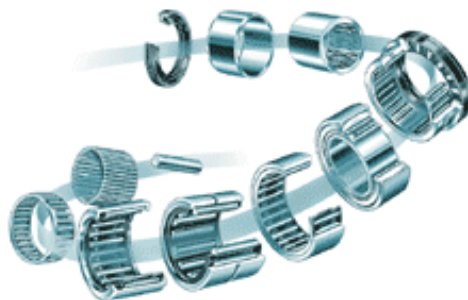
Unsere Stärken

Langjährige Erfahrung und Handelsverbindungen auf nationaler und internationaler Ebene versetzen uns in die Lage Ihnen ein breit gefächertes [Lieferprogramm](#) anbieten zu können. Als Vertragshändler namhafter Hersteller können wir jeder Zeit Ihre Qualitäts- und Fabrikatsvorschriften berücksichtigen. Optimieren Sie Ihren Einkauf. Bei uns bekommen Sie alles aus einer Hand – vom Normteil bis zum kundenspezifischen Zeichnungsteil.

Qualitätsmanagement

Wir sind nach [DIN EN ISO 9001-2000](#) zertifiziert.

TIMKEN



Weitere Informationen online unter:
www.gedehemer.de

Vollsortimenter und Service-Dienstleister

Alles aus einer Hand ist nicht nur eine leere Floskel sondern Prinzip.
Die GeDe Kugellager-Vertriebs-GmbH begleitet Kunden in allen Belangen.

Die GeDe Kugellager-Vertriebs-GmbH ist ein modernes Fachhandels- und Dienstleistungsunternehmen und bietet Ihnen, als einer der wenigen Anbieter, den kompletten Werkstatt- und Industriebedarf mit allen erforderlichen Service- und Dienstleistungsfunktionen professionell aus einer Hand.

Der enge Kontakt zu unseren Kunden und Lieferanten garantiert Aktualität des Produktspektrums.
Wir reagieren auf Marktentwicklung - und nicht zuletzt auf Kundenwünsche.

Zusammenarbeit Hand in Hand

Das bezieht alle Beteiligten ein. Hersteller und Lieferanten, Kunden (Einkauf, Anwender), unsere Abteilungen u.a. Produkt-Management, Projekt-Management, Content-Management ... denn Ihre Zufriedenheit ist uns wichtig!

GeDe Kugellager-Vertriebs-GmbH steht für ...

Ein Partner = Reduzierung der Beschaffungskosten

Unsere Kunden bestimmen unser Angebot für Produktion, Wartung und Instandhaltung.
Bereits heute sind in unseren Zentrallägern über 150.000 Artikel sofort verfügbar, über 1,5 Millionen Produkte können wir kurzfristig durch unseren zentralen Daten- und Lieferantenpool beschaffen.

Fach- und Beratungskompetenz

Neben Ihren persönlichen Kundenberatern im Innen- und Außendienst stehen Ihnen unsere Spezialisten für Industriebedarf im zentralen Produktmanagement zur Verfügung. Die Techniker und Anwendungsberater unserer Herstellerpartner unterstützen und ergänzen unseren Service.

Logistikservice - Europaweit:

24-Stunden-Lieferung, KANBAN und andere Logistikdienstleistungen sind für uns keine Fremdwörter.
Wir stellen uns Ihren Anforderungen.

eBusiness - eCommerce - B2B - eCatalogs

(Elektronischer Ein- und Verkauf)

Selbstverständlich steht die GeDe Kugellager-Vertriebs-GmbH auch für den umfassenden Bereich des eBusiness'. Ob ausgefeilte eProcurement-Lösungen, einfache eShops, Marktplätze oder Einkaufsumgebungen der Kunden. Unsere Online Kataloge können auf unterschiedlichen Plattformen eingesetzt werden. *Nutzen Sie die Chance ...*



Weitere Informationen online unter:
www.gedehemer.de